



Miljöbelysning i Helsingborg.

Vi söker en driven Säljare/Account manager

Om Miljöbelysning –

Miljöbelysning är, med sitt unika koncept, marknadsledande i Sverige på att konvertera befintliga armaturer till LEDbelysning och installera laddstationer för elbilar. Dessutom erbjuder vi spillvattenvärmeåtervinnig, patenterad teknik för maximal lönsamhet och klimatnytta.

Med vår kompetens och erfarenhet av branschen, tillhandahåller vi våra kunder trygga och säkra helhetslösningar på ett enkelt och smart sätt. Våra största kunder är bostadsrättsföreningar samt kommersiella fastigheter och till dessa installerar vi månadsvis uppemot 10.000st ljuskällor och laddstationer. Vi har erhållit DI-Gasell utmärkelse 2019, 2020 samt 2021 och sedan 2022 ingår vi i den börsnoterade koncernen Ecoclime group. Det går bra nu!

Idag är vi ett 35-tal härliga installatörer, säljare och administrativ personal fördelat på våra fyra kontor. Vi har huvudkontor i Täby, Stockholm samt filial i Göteborg, Malmö och Helsingborg. Och nu söker vi ytterligare medarbetare som vill stärka upp organisationen i Helsingborg med omnejd.

Om Tjänsten – Ansvar och uppgifter

I rollen som driver du hela försäljningsprocessen med bearbetning, offertskrivning, projektledning samt uppföljning hos såväl befintliga som nya kunder. Du arbetar produktivt och har en förmåga att se affärsmöjligheter precis överallt. Dina arbetsdagar är varierande då du ansvarar för allt ifrån att boka möten, via telefon och mässor, till att projektleda dina uppdrag tillsammans med företagets egna resurser. I rollen kommer du att ha stor nytta av din nyfikenhet och din kreativitet, för att skapa bästa lösningen för just din kund. Upptagningsområdet för kundbasen är Norra Skåne och en bit in i Halland som du, tillsammans med dina kollegor, ansvarar för att aktivt bearbeta. Du utgår ifrån vårt kontor i Helsingborg.

Om Dig – Egenskaper och förmågor

För att vara framgångsrik hos Miljöbelysning krävs att du har en stark egen motor, är tuff och har en tydlig ambition att skapa resultat. Hos oss är personlighet viktigare än ålder och branschvana men du har arbetat med försäljning tidigare och vet vad det innebär att driva din egen försäljning. Du trivs med att arbeta i ett bolag med stark säljkultur och du drivs av att skapa samt utveckla affärsrelationer. Som person är du en entreprenöriell, praktiskt lagd och har inställningen att allt är möjligt. Dina kollegor och kunder beskriver dig som affärsmässig, driven, ödmjuk och professionell med glimten i ögat.

Du behärskar det svenska och engelska språket väl, i både tal och skrift.
Du innehar B-körkort.

Vi Erbjuder

Ett spännande, utmanande och varierande jobb.
Ett starkt team – med erfarna, lojala, drivna och glada arbetskollegor.
Vi erbjuder fast lön och provision med no limit.
Naturligtvis ingår tjänstebil.

Vill du vara med i ett vinnande team? Skicka din ansökan idag!

Detta gör du genom att maila ditt CV tillsammans med ett personligt brev, på svenska, till oss. Du skickar din ansökan till platsannons@miljobelysning.nu

Vi intervjuar fortlöpande.

Frågor besvaras av Ida Nilsson 0707-13 69 72