



Miljöbelysning i Göteborg

Vi söker en drivande och tuff säljare.

Om Miljöbelysning –

Miljöbelysning är med sitt unika koncept marknadsledande i Sverige på att konvertera befintliga armaturer till LED-belysning och installera laddstationer för elbilar. Vi installerar uppemot 10.000st ljuskällor och laddstationer per månad. Våra största kunder är bostadsrättsföreningar, kommersiella fastigheter och gatubelysning i allmänna och enskilda vägnät.

Med vår kompetens och erfarenhet av branschen, erbjuder vi våra kunder trygga och säkra helhetslösningar på ett enkelt och smart sätt. Vi har erhållit DI-Gasell utmärkelse 2019, 2020, 2021 och 2022! Det går bra nu!

Sedan 2022 ingår vi i den börsnoterade koncernen Ecoclimate group.

Vi har huvudkontor i Täby norr om Stockholm och filial i Sävedalen i Göteborg, och Malmö och Helsingborg. Vi är idag ett 35-tal härliga installatörer, säljare och administrativ personal. Nu söker vi ytterligare en medarbetare som vill stärka upp organisationen i Göteborg med omnejd.

Om Tjänsten – Ansvar och uppgifter

I rollen som account manager driver du hela försäljningsprocessen med bearbetning, offertskrivning, projektledning och uppföljning hos befintliga och nya kunder. Du ansvarar ifrån boka möten i telefon och på mässor och driver alla dina uppdrag tillsammans med företagets egna resurser. Du kommer att ha stor nytta av din nyfikenhet och din kreativitet för att skapa bästa lösningen för just din kund. Du kommer att medverka på olika mässor, kundevent. Uppagningsområdet för kundbasen är i Västra Götaland. Du utgår ifrån vårt kontor i Sävedalen.

Om Dig – Egenskaper och förmågor

För att vara framgångsrik hos Miljöbelysning krävs att du har en stark egen motor är tuff och har en tydlig ambition att skapa resultat. Du har arbetat tidigare som säljare med starkt självförtroende och älskar ditt yrke men är sugen på nya utmaningar. Som person är du en entreprenöriell person som är praktiskt lagd och har inställningen att allt är möjligt.



Det är du tillsammans med dina kollegor som har ansvaret att aktivt bearbeta ditt distrikt. Du behöver inte ha branschvana men du måste älska försäljning. Dina kollegor och kunder beskriver dig som affärsmässig, driven, ödmjuk och professionell med glimten i ögat.

Du behärskar det svenska och engelska språket väl både i skrift och tal. Har du teknisk förståelse är det ett plus men inte ett krav

Vi Erbjuder

Ett spännande, utmanande och varierande jobb
Ett starkt team – med erfarna, lojala, drivna och glada arbetskollegor
Vi erbjuder fast lön och provision med no limit.
Naturligtvis ingår det tjänstebil.

Du har självklart B-körkort.

Vill du vara med i ett vinnande team? Gör din ansökan idag!
Maila ditt CV och ett kortfattat personligt brev till oss. Vi intervjuar fortlöpande, tjänsten kan komma att tillsättas innan ansökningstiden har gått ut.

Frågor besvaras av Gabriella Incusci 0739-642674

Maila din ansökan till platsannons@miljobelysning.nu